

# WIR SPRÜHEN VOR BEGEISTERUNG.

## Key Account Manager (m/w/d) Stahlindustrie / metallerzeugende Industrie

Unvergleichliche Düsenteknik mit über 140-jähriger Tradition kommt nicht von ungefähr. Technologieführer wird man nur mit Innovationskraft, einem hohen Qualitätsanspruch und dem Willen zur ständigen Verbesserung. Und: mit Begeisterung.

Begeisterung für unsere über 45.000 Produkte, Begeisterung für das noch so kleinste Detail und – das Wichtigste – Begeisterung für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Bei Lechler sprechen wir nicht nur von Team-Spirit, wir leben ihn. Und das jeden Tag aufs Neue.

Hast auch du Lust, dich begeistern zu lassen und den Lechler Spirit kennenzulernen?  
**Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!**

### Das sind deine Aufgaben:

- Gewinnung und umfassende Betreuung definierter Key Accounts der stahl- und metallerzeugenden Industrie
- Globale Koordinationsfunktion für Key Accounts innerhalb der Lechler Gruppe zur Steuerung aller Aktivitäten in der Betreuung international agierender Kunden
- Aufbau und Ausbau hervorragender Kundenbeziehungen, Etablierung als strategischer Partner unserer Top-Kunden, der die Kundenbedürfnisse exzellent versteht
- Proaktive Beratung und Betreuung der Kunden, Identifikation von Vertriebschancen und Umsetzung von Verkaufspotenzialen
- Erarbeitung von Angeboten und Verhandlung von Verträgen im Sinne eines wertorientierten Verkaufs
- Steuerung der internen Vertriebsprozesse in enger Zusammenarbeit mit Innendienst, Technischem Vertrieb, unseren weltweiten Niederlassungen und weiteren Schnittstellen
- Marktbeobachtung, Wettbewerbsanalyse, Trendscouting und Ableitung strategischer Initiativen

### Das ist dein Profil:

- Studium mit betriebswirtschaftlichem oder technischem Schwerpunkt
- Mehrjährige Erfahrung in einer Position im Vertrieb eines technisch orientierten Unternehmens, gern im Key Account Management
- Sehr gutes technisches Verständnis und hohe strategische Kompetenz
- Idealerweise gute Branchenkenntnis im Bereich der Stahlerzeugung
- Versiert im Umgang mit Vertriebsstrategien, CRM Tools und Social Media Kanälen
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Akquisitionstärke und exzellente Kommunikationsskills als Verhandlungsprofi in Deutsch und Englisch
- Dynamische Persönlichkeit mit weltweiter Reisebereitschaft

### Das sind deine Benefits:



Free Coffee



Weiterbildungsmöglichkeiten



Eigene Kantine



Mobiles Arbeiten



Weitere Benefits

Jetzt bewerben



Erfahre mehr über die offene Stelle und weitere Jobangebote unter [www.lechler.com/de/karriere](http://www.lechler.com/de/karriere) oder wende dich persönlich an uns.