

Carl Stahl
ARCHITEKTUR

Die Carl Stahl ARC GmbH mit Hauptsitz in Süßen (Deutschland) ist Teil der Unternehmensgruppe Carl Stahl. Das Unternehmen realisiert weltweit komplexe Architekturlösungen mit Edelstahlseilen und -netzen; darunter Zoogehege, Absturzsicherungen, Fassaden, Fassadenbegrünung und Medienfassaden aus eigenen LED-Lichtmodulen. Von der Beratung über die Planung und statische Berechnung bis hin zur Herstellung und Montage bietet das Unternehmen den kompletten Service für die Verwirklichung kreativer Ideen mit Seilen und Netzen.

Weitere Informationen unter: www.carlstahl-architektur.com

Um das anhaltende Wachstum zu unterstützen und die hochgesteckten Ziele zu verwirklichen, suchen wir für den **Standort in der Schweiz** den unternehmerisch denkenden und agierenden **Mitarbeiter (m/w/d) für**

Vertrieb und Projektleitung

Ihre Aufgaben
- Verantwortung für den Vertrieb und die Abwicklung (kaufmännisch/technisch) der Bauprojekte in der Schweiz
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Akquisition von Neukunden
- technische Beratung der relevanten Zielgruppen (Metallbau, Garten-/Landschaftsbau, Planer/Architekten)
- Kalkulation, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- eigenständige Projektleitung
- regelmäßige Abstimmung mit dem Hauptsitz in Deutschland
- Marktbeobachtung sowie Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen

Ihr Profil
- abgeschlossene bautechnische/bauhandwerkliche Ausbildung, idealerweise im Metallbau, Stahlbau, Fassadenbau oder vergleichbar
- Berufserfahrung in der technischen und kaufmännischen Abwicklung von Bauprojekten
- sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Französischkenntnisse sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Hands-on-Mentalität, ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten sowie eine selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Carl Stahl ARC bietet
- eine intensive Einarbeitung in die Produkte und Anwendungen am Hauptsitz in Deutschland
- eine spannende Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und abwechslungsreichen Projekten
- sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- enge Zusammenarbeit und Unterstützung durch das Team am Hauptsitz in Deutschland
- flexibles Arbeitszeitmodell und Home-Office nach Absprache
- leistungsgerechte Vergütung, inklusive 13. Monatslohn
- Möglichkeit auf ein Geschäftsfahrzeug mit privater Nutzung

Interessiert?
Wenn Sie diese verantwortungsvolle, abwechslungsreiche und langfristig angelegte Position mit sehr guter Perspektive in einem stark wachsenden und innovativen Unternehmen interessiert, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Felix Tauster und Gerd Tauster informieren Sie gerne vorab auch telefonisch. Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt.

Tauster GmbH
Aulberstraße 25, D-72764 Reutlingen
Telefon: +49 7121 16124-25
E-Mail: tauster@tauster.de
www.tauster.de

Tauster
Die Personalberatung